

# CASOS DE SUCESSO

SBSS >

/consulting  Silver Partner

SAP Business One

# Índice

## A SBSS Consulting > 3

### Comércio de Madeiras e Derivados Indústria de Alumínio Indústria do Calçado Indústria dos Plásticos

> 5

All In Timber	6
Caldeira Clemente	7
Indumel	8
Six London	9

### Decoração e Imobiliário

> 10

Deconforto	11
Zagas	12

### Auditoria e Certificações Equipamento Médico-Hospitalar Produtos de Limpeza

> 13

Egiquímica	14
Gyrad	15
Iberdata	16

### Máquinas de Jogo Software e Suporte Técnico

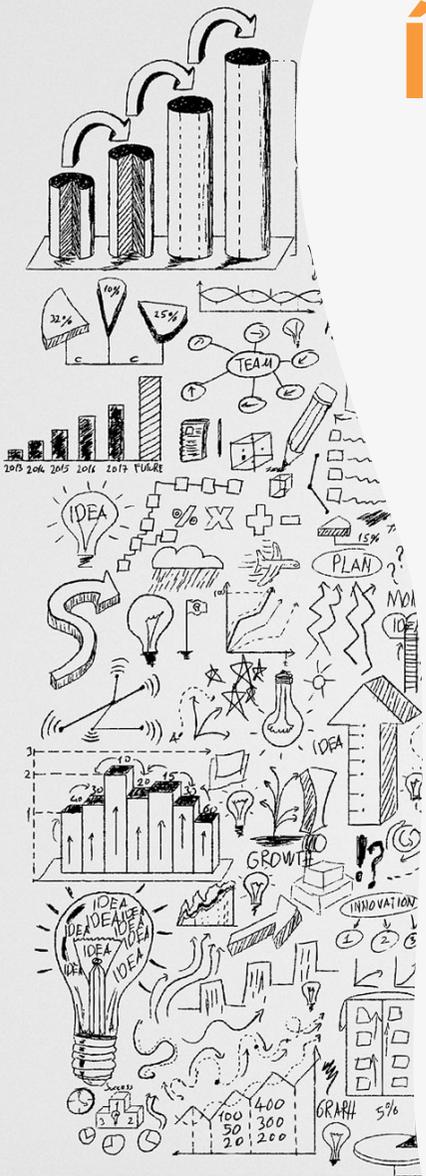
> 17

Lectra	18
Trade Game	19

### Produtos Alimentares

> 20

Mendes Gonçalves/Paladin	21
Mendes Gonçalves Angola	22



## A SBSS Consulting

A SBSS Consulting é uma empresa de consultoria focada na venda e implementação de soluções SAP para Pequenas e Médias Empresas (PMEs), e tem como principais objetivos ajudar as empresas a agilizar os processos e aumentar a rentabilidade dos negócios em que participam.

Possuímos uma equipa de profissionais com uma vasta experiência na implementação de soluções SAP, nos mais variados setores de negócio e recorreremos a metodologias ágeis e soluções tecnológicas avançadas, que aceleram a implementação dos projetos e reduzem o custo total de posse (TCO) aos seus clientes.

**Comércio de Madeiras e Derivados**  
**Indústria de Alumínio**  
**Indústria do Calçado**  
**Indústria dos Plásticos**



Veja aqui o vídeo deste Caso de Sucesso. Link em breve.

All In Timber — Sobrosa, Portugal

#### Indústria

Comércio de Madeiras e Derivados

#### Produtos e Serviços

Comércio de MDF, Contraplacados, Laminados, Termolaminados entre outros materiais

#### Colaboradores

2

#### Faturação

800 Mil Euros

#### Soluções SAP

SAP Business One

[www.allintimber.com](http://www.allintimber.com)

# All In Timber

Vários tipos de madeira e de materiais derivados.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- A All In Timber precisava de uma solução de gestão global, que permitisse o acesso imediato a toda a informação
- A empresa pretendia um ERP Seguro e eficaz, que ajudasse a acelerar o negócio

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- A **SBSS Consulting** tem um know-how que permite dar apoio permanente e ajudar na criação de soluções à medida das necessidades da All In Timber
- O **SAP Business One** é uma ferramenta intuitiva que consegue dar respostas rápidas e eficientes, em tempo real

## Depois — Resultados

- Acesso a relatórios precisos e detalhados sobre o negócio
- Através da cloud, a All In Timber consegue aceder, em tempo real, ao **SAP Business One** em qualquer lugar ou dispositivo móvel, o que acaba por simplificar processos de transações
- Acesso a informação fiável, desprovida de erros, sobre clientes, vendas, processos empresariais e stock existente

## Mobilidade e acesso a toda a informação em tempo real com o SAP Business One

Fundada em 2014, a All In Timber nasce através do espírito empreendedor de José Leal, que se aventurou a criar uma marca dedicada ao comércio de madeiras e derivados. Sediada em Sobrosa, no município de Paredes, esta empresa tem tido um crescimento exponencial ao longo dos últimos anos e já é uma referência no norte do País. Com o objetivo de acompanhar as suas ambições, a empresa viu na **SBSS Consulting** e no **SAP Business One** os parceiros ideais, capazes de ajudar na consolidação do seu negócio. Atualmente detêm um sistema integrado, sem margem para erro, com toda a informação à distância de um clique.

”

“O **SAP Business One** é uma ferramenta muito fácil de trabalhar. Uso-a desde que fundei a All in Timber e posso dizer que tem tudo o que uma empresa precisa.”

José Leal  
CEO, All In Timber



>  
 Veja aqui o **vídeo**  
 deste Caso de Sucesso.  
 Link em breve.

**Caldeira Clemente** — Moreira, Maia, Portugal

<b>Indústria</b> Alumínio	<b>Produtos e Serviços</b> Importação e Comercialização de Alumínio	<b>Colaboradores</b> 12
<b>Faturação</b> 8 Milhões de Euros	<b>Soluções SAP</b> SAP Business One	
<b>www.caldeiraclemente.com</b>		



# Caldeira Clemente

Sede da EDP  
 construída com  
 alumínio da Caldeira  
 Clemente.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- A estrutura tinha sistemas informáticos precários e queria modernizar-se
- À margem da reestruturação de software que a Caldeira Clemente realizou em 2016, a empresa procurou um ERP que permitisse organizar metodologias

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- A Caldeira Clemente desenvolveu uma relação de grande empatia com a **SBSS Consulting** durante a implementação do **SAP Business One**
- O **SAP Business One** é um software de gestão que permite o acesso facilitado a todos os dados, nas mais diversas áreas da sua estrutura, desde a gestão de clientes, compras, vendas e contabilidade

## Depois — Resultados

- Controlo e gestão permanente de stocks
- Ajuda na consolidação do negócio e na tomada de decisões
- Gestão financeira fiável, desprovida de erros, que proporciona o aumento de transações
- Compilação de dados informativos que ajudam a acelerar a produtividade empresarial

## Consolidação do negócio com o SAP Business One

A Caldeira Clemente é a única empresa em Portugal que dedica – em exclusivo – a sua atividade à distribuição de produtos semi-manufaturados de alumínio. Fundada em 1959, oferece desde essa altura um serviço de excelência aos seus clientes e parceiros, colaborando na melhor solução para as suas necessidades. Quando começou à procura de uma solução de gestão empresarial, que ajudasse nos processos de importação e comercialização em Portugal e Espanha, o **SAP Business One** mostrou ser a ferramenta certa para a consolidação do negócio.



“Estamos muito satisfeitos com o **SAP Business One**. Esta solução é de grande ajuda na tomada de decisão.”

José Duarte CEO, Caldeira Clemente



**Indumel** — Torres Vedras, Portugal

<b>Indústria</b>	<b>Produtos e Serviços</b>	<b>Colaboradores</b>
Plásticos	Embalagens Plásticas PET/PP/PE	70

<b>Faturação</b>	<b>Soluções SAP</b>
7 Milhões de Euros	SAP Business One

[www.indumel.pt](http://www.indumel.pt)

# Indumel

**250 milhões**  
de unidades  
por ano.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- A Indumel fez uma análise ao seu plano estratégico e percebeu que precisava de um ERP para organizar processos
- A empresa não tinha uma estrutura tecnológica de gestão e, por isso, precisava de uma solução à medida das suas necessidades

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- O **SAP Business One** é uma plataforma que se adequava às necessidades da Indumel
- A **SBSS Consulting** tem uma equipa muito competente que conseguiu compreender as necessidades da Indumel e integrar todos os processos de negócio em **SAP Business One**

## Depois — Resultados

- Visibilidade global da empresa: compras, vendas e produção assentes em **SAP Business One**
- Desenvolvimento de add-On para chão de fábrica: a **SBSS Consulting** migrou o shop floor para a tecnologia **SAP**, o que significou grandes ganhos em termos de eficiência
- Rastreabilidade total, já que todos os processos de gestão estão assentes em **SAP**

## SAP Business One: Eficiência assegurada com todos os processos assentes numa única plataforma

A Indumel nasceu em 1999 para se dedicar à conceção, desenho e fabricação de embalagens plásticas PET/PP/PE. Atualmente, conta com tecnologia de fabrico de última geração, um rigoroso controlo de qualidade e recursos humanos qualificados que lhe permite exportar os seus produtos para os Estados Unidos, Angola e Europa. Com a implementação do **SAP Business One**, ganhou eficiência em todos os processos de gestão. No futuro, a Indumel ambiciona integrar todas as suas áreas neste ERP, o que lhe permitirá ter uma visão ainda mais abrangente do seu negócio.

”

“Ao termos toda a nossa estrutura de gestão assente em **SAP Business One**, conseguimos ser mais eficientes, rápidos e produtivos.”

Miguel Nogueira COO, Indumel



Six London — Porto, Portugal

**Indústria**

Calçado

**Produtos e Serviços**

Serviços de Design, Produção e Distribuição de Calçados

**Colaboradores**

18

**Faturação**

4 Milhões de Euros

**Soluções SAP**

SAP Business One

[www.sixlondon.com](http://www.sixlondon.com)

# Six London

Com atividade em **Portugal** e no **Reino Unido**.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- A Six London queria uma ferramenta que integrasse todos os processos numa única plataforma, desde a área financeira, passando pela produção e gestão de stock
- A estrutura precisava de um software de gestão empresarial, que oferecesse um controlo absoluto de todas as operações do negócio
- Modernizar a empresa e organizar metodologias, com vista à evolução consolidada do negócio

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- A Six London considerava que o **SAP Business One** era o melhor ERP para a sua estrutura, uma vez que apresenta inovação tecnológica, adaptada às necessidades da empresa
- O **SAP Business One** e a **SBSS Consulting** são os parceiros certos, uma vez que contribuem para o aumento de produtividade da empresa

## Depois — Resultados

- Diversas áreas da empresa estão integradas numa única plataforma, o que permite o acesso rápido a toda a informação
- Reduz o risco de erro e permite uma análise de segmentos de vendas e controlo de custos/preços
- Controlo em tempo real do inventário e informação precisa do stock existente

## Integração e controlo de todo o ciclo de produção com o SAP Business One

A SIX London é uma das principais empresas licenciadas de calçados e acessórios, que oferece serviços de design, produção e distribuição de calçados e acessórios Advanced Contemporary. Fundada em 2001, pelo empresário José Neves, também responsável pela criação do Farfetch.com, plataforma de moda online, entre outros empreendimentos comerciais, esta empresa encontrou na parceria com a **SBSS Consulting** e o **SAP Business One** uma solução de integração, através da qual consegue controlar todo o ciclo de produção e desenvolver estratégias avançadas.

”

“A consistência da base de dados do **SAP Business One** é mais do que positiva e corresponde aos nossos desafios.”

Paulo Gomes  
CEO, Six London

## Decoração e Imobiliário



**Deconforto** — Paços de Ferreira, Portugal

**Indústria**

Decoração e Imobiliário

**Produtos e Serviços**

Produção, Fabrico e Comercialização de Sofás

**Colaboradores**

50

**Faturação**

2 Milhões de Euros

**Soluções SAP**

SAP Business One

[www.deconforto.pt](http://www.deconforto.pt)

# Deconforto

80% das operações geridas em **SAP Business One**.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- A Deconforto procurava uma solução de gestão que permitisse um maior controlo sobre a empresa, sem estar tão dependente de uma pessoa (de um gestor)
- A empresa queria otimizar a componente produtiva, mas não tinha nenhuma solução de gestão da produção

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- O **SAP Business One** é uma plataforma sobre a qual é possível fazer desenvolvimentos à medida
- A **SBSS Consulting** tem sido um grande apoio para que a Deconforto consiga dinamizar e tirar o máximo partido do **SAP Business One**

## Depois — Resultados

- Com o **SAP Business One**, a Deconforto consegue poupar muito tempo na execução de processos
- Todos os dados estão à distância de um clique e são fidedignos, sem erros
- Rastreabilidade total de cada produto fabricado, o que gera grande confiança não apenas para a empresa mas também para o cliente
- Integração com o chão de fábrica, o que permite acesso a todos os dados de produção

## SAP Business One: Rastreabilidade que gera confiança junto do cliente

Com 15 anos de existência, a Deconforto tem-se dedicado à produção, fabrico e comercialização de sofás. Procurando sempre aliar o design, com a componente funcional e as tendências de decoração, a Deconforto concentra-se nas diversas fases de produção, desde a preparação das matérias-primas, à produção, ao acabamento e à montagem do sofá na casa do cliente. Precisamente para otimizar a gestão da sua área produtiva, a Deconforto implementou o **SAP Business One** com o apoio da **SBSS Consulting**. Hoje, 80% das suas operações são geridas em **SAP Business One** e, no futuro, a empresa acredita que poderá ter esta ferramenta a trabalhar em pleno na sua estrutura.

”

“O **SAP Business One** é a opção acertada para quem quer ter tranquilidade e certeza na obtenção de dados. Esta solução é, sem dúvida, uma das grandes responsáveis pelo nosso crescimento.”

Gilberto Gomes

CEO, Deconforto



ZAGAS



Veja aqui o **vídeo**  
deste Caso de Sucesso.  
Link em breve.

**Zagas – Furniture Savoir Faire** — Vilela, Paredes,  
Portugal

**Indústria**  
Mobiliário

**Produtos e Serviços**  
Produção de Mobiliário  
para Salas de Estar, Sala de Jantar,  
Quarto, Escritório e Hall

**Colaboradores**  
70

**Faturação**  
6 Milhões de Euros

**Soluções SAP**  
SAP Business One

[www.zagas.pt](http://www.zagas.pt)

# Zagas

Exportação para  
**França e Bélgica.**

## Antes — Desafios e Oportunidades

- O software que a Zagas dispunha deixou de corresponder às necessidades da sua estrutura
- Devido à posição consolidada da Zagas no mercado internacional, sobretudo o francês, a empresa precisava de um ERP fiável, que simplificasse processos e transações
- A Zagas queria dinamizar a sua marca e evidenciar-se em todos os mercados, mas precisava de uma ferramenta que sustentasse os objetivos pretendidos

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- O **SAP Business One** é uma ferramenta evoluída, completa e que corresponde a todas as necessidades do negócio
- É uma solução que facilita o processo de internacionalização e que ajuda na tomada de decisões

## Depois — Resultados

- A empresa consegue ter acesso imediato a relatórios detalhados e precisos sobre os vários processos empresariais
- Ferramenta intuitiva, rápida e muito fiável, o que minimiza o erro na tomada de decisão
- Grande flexibilidade na integração com vários sistemas

## SAP Business One: A solução que facilita a internacionalização do negócio

Foi em pleno cenário de reconstrução da Europa no pós-guerra que, em 1948, nasceu, pelas mãos de Gonzaga Barros da Silva, a empresa de mobiliário Zagas - Furniture Savoir Faire. Com 73 anos de história, esta empresa sediada em Paredes, no norte de Portugal, continua fiel aos conhecimentos e ao legado herdado, com toda a mestria artesanal que a caracteriza. Em 2015, a Zagas encontrou no **SAP Business One** a ferramenta que precisava para suportar a sua estratégia de expansão no mercado.

”

“O Mundo é o nosso objetivo e contamos com a ajuda do **SAP Business One** para conquistar outros mercados.”

Beatriz Gonzaga

COO, Zagas – Furniture Savoir Faire

**Auditoria e Certificações**  
**Equipamento Médico-Hospitalar**  
**Produtos de Limpeza**



**Egiquímica** — Guarda, Portugal

**Indústria**

Produção e Comercialização de Produtos de Limpeza

**Produtos e Serviços**

Bactericidas, Higiene Pessoal, Limpeza Específica

**Colaboradores**

28

**Faturação**

4 Milhões de Euros

**Soluções SAP**

SAP Business One

[www.egiquimica.com](http://www.egiquimica.com)

# Egiquímica

25 mil litros por dia em produtos de limpeza.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- A empresa utilizava um software diferente, que não satisfazia as necessidades da sua organização
- A Egiquímica tem vindo a trabalhar numa consistente estratégia de marketing, ao longo do tempo, mas precisava de um ERP que acrescentasse valor ao seu negócio
- A estrutura queria modernizar-se e viu no **SAP Business One** a solução ideal para organizar metodologias

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- A Egiquímica e a **SBSS Consulting** desenvolveram uma aliança alicerçada na confiança e, atualmente, trabalham no desenvolvimento de um projeto de integração e gestão
- O **SAP Business One** é um software com informação fidedigna, que permite o acesso a informações sobre clientes, desenvolvimento do plano de contas e processos empresariais

## Depois — Resultados

- Grande rapidez e eficiência nos processos
- O **SAP Business One** é uma solução de gestão intuitiva, com a qual é fácil de trabalhar
- Inovação tecnológica adaptada às necessidades da estrutura
- Integração das áreas da empresa num único software de gestão, o que confere uma visão global do negócio

## SAP Business One: A solução de gestão intuitiva que se adapta às necessidades da empresa

Fundada em 1989, na Guarda, a Egiquímica é uma empresa nacional, especializada na produção e comercialização de produtos destinados à limpeza e ao tratamento das superfícies no setor Horeca e espaços comuns. Focada em prestar um serviço de excelência aos seus clientes, a empresa encontrou na aliança com a **SBSS Consulting** e no **SAP Business One**, no final de 2019, uma solução de rastreabilidade que lhe permite cruzar informações e acrescentar valor ao seu negócio.

”

“O **SAP Business One** corresponde aos nossos desafios, ajudou-nos a evoluir e a acrescentar valor ao nosso negócio.”

Fausto Tavares  
CEO, Egiquímica



>  
Veja aqui o **vídeo**  
deste Caso de Sucesso.  
Link em breve.

**Gyrad** — Faro, Portugal

**Indústria**

Auditoria e  
Certificações

**Produtos e Serviços**

Proteção Radiológica para  
Práticas Médicas e Não Médicas

**Colaboradores**

N/A

**Faturação**

N/A

**Soluções SAP**

SAP Business One

[www.gyrad.pt](http://www.gyrad.pt)

# Gyrad

Assessoria técnica,  
formação, **auditorias**  
e **certificações**.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- A Gyrad usava uma folha de excel para fazer a gestão dos seus projetos
- A empresa precisava de uma solução para gerir toda a sua parte operacional, desde as deslocações, gestão de clientes, contratos, faturação, etc

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- A **SBSS Consulting** tem o know-how que permite chegar a soluções que a Gyrad dificilmente conseguiria atingir sozinha, sempre com o maior rigor, seriedade e competência
- O **SAP Business One** é uma ferramenta robusta, onde ficam registados todos os dados, o que permite rastrear facilmente cada projeto

## Depois — Resultados

- Auxilia todo o apoio técnico da parte operacional (deslocações, gestão de clientes, contratos)
- Grande facilidade na adaptação ao sistema - o software é intuitivo e fácil de trabalhar
- Eficiência ao alimentar a plataforma com dados técnicos
- Registo de toda a “linha de montagem” de cada projeto - assim que o cliente dá entrada, é marcada a visita, é feita a visita, são colocados os dados da avaliação, é feita a validação, sai para o cliente e é faturado, tudo no mesmo sistema

## Rastreabilidade de cada projeto: com o SAP Business One nunca se perde informação

A Gyrad foi criada há 15 anos na Universidade do Algarve, para dar resposta às necessidades de licenciamento de instalações e controlo de qualidade de equipamentos que produzem radiações ionizantes. Valendo-se da especialização das suas competências técnicas determinantes na garantia da segurança na utilização de equipamentos de imagiologia com radiações, a Gyrad foi crescendo a ponto de sentir que precisava de uma solução para gerir toda a parte operacional da empresa. Tendo competências em programação, a Gyrad encontrou no **SAP Business One** a melhor solução que, pela sua versatilidade, se adequaria às suas necessidades de rastreamento de cada projeto.

”

“Queremos ser um player a nível ibérico e sabemos que o **SAP** e a **SBSS Consulting** nos poderão dar a estrutura para alcançar esse objetivo.”

Sérgio Gabriel  
CEO, Gyrad



>  
Veja aqui o **vídeo**  
deste Caso de Sucesso.  
Link em breve.

**Iberdata Hospitalar** — Amadora, Portugal

**Indústria**

Distribuidora de  
Equipamento  
Médico-Hospitalar

**Produtos e Serviços**

Equipamento Médico-Hospitalar,  
Soluções Clínicas e Manutenção

**Colaboradores**

75

**Faturação**

9 Milhões de Euros

**Soluções SAP**

SAP Business One

[www.iberdata.pt](http://www.iberdata.pt)

# Iberdata

Com atividade em **distribuição de equipamento médico**, manutenção de eletromedicina e consultoria em projetos de saúde.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- A Iberdata Hospitalar precisava de um ERP que apresentasse mais funcionalidades e que lhe permitisse expandir o negócio
- A estrutura necessitava de um sistema de apoio à gestão que organizasse toda a informação que se encontrava dispersa
- A Iberdata Hospitalar queria melhorar a comunicação entre departamentos dentro da sua organização

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- A empresa considera que o **SAP Business One** é a melhor solução para organizar metodologias
- A Iberdata Hospitalar e a **SBSS Consulting** desenvolveram uma aliança alicerçada na confiança e, atualmente, trabalham no desenvolvimento de um projeto de integração com outro software usado pelas equipas técnicas

## Depois — Resultados

- Controlo total de toda a atividade comercial e rastreabilidade da informação
- Ferramenta ágil, desprovida de erros, que simplifica processos e transações
- Solução robusta com informação fidedigna que acelera a criação de valor

## Modernização, organização de processos e rastreabilidade de informação com o SAP Business One

Fundada em 1987, a Iberdata Hospitalar, recentemente integrada na Iberman SA, é uma empresa distribuidora de equipamento médico-hospitalar, soluções clínicas e manutenção. Referência no fornecimento de “Soluções de Vida” às Instituições de Saúde, a Iberdata Hospitalar procura sempre promover os melhores meios de diagnóstico e tratamento. Por isso, em 2005, procuraram uma ferramenta de gestão à altura das suas necessidades de rastreabilidade de informação. Mais tarde, em 2016 estabeleceram uma parceria forte e bem-sucedida com a **SBSS Consulting** e o **SAP Business One**.

”

“O **SAP Business One** corresponde aos nossos desafios e, por isso, estamos muito satisfeitos com a solução.”

Rui Alcobia  
CIO, Iberdata Hospitalar

# Máquinas de Jogo Software e Suporte Técnico



LECTRA.



Veja aqui o **vídeo**  
deste Caso de Sucesso.  
Link em breve.

**Lectra** — Leça da Palmeira, Portugal

**Indústria**

Moda, Automóvel,  
Mobiliário e Outras

**Produtos e Serviços**

Software e Soluções Automáticas,  
Formação, Consultadoria, P&C,  
Suporte Técnico

**Colaboradores**

25

**Faturação**

9 Milhões de Euros

**Soluções SAP**

SAP Business One

[www.lectra.com/pt](http://www.lectra.com/pt)

# Lectra

Rapidez  
e confiança.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- A Lectra tinha, em Portugal, um software obsoleto e fechado, do qual era muito difícil extrair informações
- A Lectra precisava de um ERP que permitisse integração com outros softwares usados pela empresa e pelo grupo, especificamente no que diz respeito à faturação (sediada em França)
- A Lectra tem de enviar reports para o grupo regularmente e, por isso, precisava de agilizar estes processos, para poupar tempo

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- A **SBSS Consulting** dá o suporte técnico necessário e fez alguns desenvolvimentos importantes para a Lectra (processamento de salários)
- O **SAP Business One** é uma excelente ferramenta de gestão, que permite integração com outros softwares

## Depois — Resultados

- Desenvolvimentos para a área financeira, que permitiram a configuração com as questões legais em Portugal
- Rapidez e eficiência no encerramento do ano fiscal: grande agilidade em todos os processos fiscais, o que poupa muitas horas de trabalho (extrair um ficheiro, tratá-lo e prepará-lo demora agora apenas alguns minutos)
- Integração com outros softwares (despesas dos funcionários, sistema de faturação, etc)

## Agilidade e rapidez em todos os processos fiscais com SAP Business One

Desde a ideia até à produção e mesmo distribuição, pensando sempre em otimização, a Lectra desenvolve soluções e tecnologias inovadoras e premium para moda, automóvel e móveis estofados. Um player de classe mundial e pioneira na indústria 4.0 nos mercados em que atua, esta empresa francesa está em Portugal desde 1985. Em 2018, implementaram o **SAP Business One**, aquela que consideram ser a melhor ferramenta de gestão do mercado, com o apoio da **SBSS Consulting** que, ainda hoje, continua a ser o seu grande suporte técnico.

”

“Temos muita confiança no **SAP Business One**.  
Permite integrações, simplifica muito os processos  
e, por isso, poupa-nos muitas horas de trabalho.”

Sandra Fernandes CFO, Lectra



TradeGame



Veja aqui o vídeo deste Caso de Sucesso. Link em breve.

Trade Game — Maia, Portugal

**Indústria**

Distribuição e Comercialização de Máquinas de Jogo

**Produtos e Serviços**

Máquinas de Jogo

**Colaboradores**

15

**Faturação**

5 Milhões de Euros

**Soluções SAP**

SAP Business One

[www.tradegame.pt](http://www.tradegame.pt)

# Trade Game

Comercialização de máquinas e equipamentos na área do jogo/casinos.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- A Trade Game precisava de um sistema integrado de contabilidade e gestão empresarial, fidedigno e desprovido de erros
- Com o intuito de modernizar as suas soluções, a empresa viu no **SAP Business One** a solução que precisava para centralizar, num único software, toda a informação da sua estrutura

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- Fornece uma visão completa da atividade empresarial, o que acelera a criação de valor
- O **SAP Business One** é uma plataforma agregadora de informação, que estandardiza e simplifica processos de transação

## Depois — Resultados

- Com a parceria da **SBSS Consulting**, a Trade Game vê assegurada a atualização contínua das soluções, que assim garante a operacionalidade, em permanência, do sistema com elevados níveis de eficácia
- Acesso, em tempo real, à informação sobre todos os processos empresariais
- Controlo simplificado sobre stock de máquinas, compras, vendas, orçamentos e gestão financeira

## Informação agregada e estandardização de processos com o SAP Business One

Com 23 anos de experiência na comercialização e desenvolvimento de produtos e equipamentos de jogos para casinos em território nacional, a Trade Game alia à sua área de negócio a inovação, com recursos de última geração. Com sede na Maia, a Trade Game procurou, na parceria com a **SBSS Consulting** e no **SAP Business One**, uma ferramenta que centralizasse toda a informação da sua estrutura, que ajudasse na tomada de decisões e que acrescentasse valor ao seu negócio.

”

“Utilizamos o **SAP Business One** há 17 anos e, desde essa altura, a ferramenta tem sempre correspondido às nossas necessidades.”

Elisabete Rocha CFO, Trade Game

## Produtos Alimentares



Casa Mendes Gonçalves — Golegã, Portugal

**Indústria**

Produção de Temperos

**Produtos e Serviços**

Vinagre, Maionese, Mostarda, Ketchup, Piri-piri

**Colaboradores**

300

**Faturação**

35 Milhões de Euros

**Soluções SAP**

SAP Business One

[www.mendesgoncalves.pt](http://www.mendesgoncalves.pt)

# Mendes Gonçalves /Paladin

Presentes em mais de **40 países**, dos quais 8 são mercados estratégicos para o seu processo de internacionalização.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- A Casa Mendes Gonçalves utilizava diferentes softwares para gerir as diversas áreas da empresa e, como tal, não havia qualquer integração
- A empresa precisava de um ERP que apresentasse mais funcionalidades, para responder às necessidades da expansão do negócio
- Com o objetivo de potenciar a sua presença no mercado internacional, a Casa Mendes Gonçalves precisava de uma solução de gestão que acelerasse a criação de valor

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- O **SAP Business One** é uma ferramenta robusta, que permite uma análise de planeamento e ajuda na tomada de decisões
- Solução centralizada e adaptada às necessidades do negócio, com informação de qualidade e fidedigna

## Depois — Resultados

- Estrutura integrada em **SAP Business One** desde a área financeira, até à logística, produção e gestão de stocks
- Operacionalidade permanente do sistema com elevados níveis de eficácia

## SAP Business One: Uma solução de gestão centralizada que acelera a criação de valor

Há 40 anos a inovar o paladar dos portugueses, a Casa Mendes Gonçalves, sediada na Golegã, é atualmente uma das maiores referências portuguesas, e com reconhecimento internacional, na produção de molhos, vinagres e condimentos. E foi com o intuito de continuar a proporcionar intensas viagens de sabor a cada lar e a cada consumidor que, em 2015, surgiu a parceria com a **SBSS Consulting**. Atualmente, toda a sua estrutura está integrada em **SAP Business One**.

”

“Queremos chegar da forma mais eficaz possível aos nossos mercados-alvo prioritários com a ajuda do **SAP Business One**.”

Pedro Cardoso

CIO, Mendes Gonçalves



>  
Veja aqui o **vídeo**  
deste Caso de Sucesso.  
Link em breve.

Mendes Gonçalves Angola — Luanda, Angola

**Indústria**

Produção de  
Temperos

**Produtos e Serviços**

Vinagre

**Colaboradores**

41

**Faturação**

2,5 Milhões de Dólares

**Soluções SAP**

SAP Business One

[www.mendesgoncalves.pt](http://www.mendesgoncalves.pt)

# Mendes Gonçalves Angola

Em Angola  
desde 2015.

## Antes — Desafios e Oportunidades

- Na altura da implementação da fábrica em Angola, a estrutura precisava de um sistema operativo robusto com facilidade de integração
- A empresa precisava de melhorar a partilha de informações entre várias estruturas

## Porquê a SAP e a SBSS Consulting

- A **SBSS Consulting** tem um know-how que permite dar apoio em permanência, mesmo à distância, e ajudar na criação de soluções à medida das necessidades da Mendes Gonçalves Angola
- O **SAP Business One** é uma ferramenta intuitiva e fácil de implementar, um software funcional, aberto à integração e comunicação com diferentes sistemas

## Depois — Resultados

- O **SAP Business One** garante uma gestão sólida e rigorosa do negócio
- Plataforma agregadora de informação, que promove a comunicação entre clientes e parceiros de forma acessível e facilitada
- Dinâmico e rápido, o sistema operativo ajuda na standardização de processos empresariais

## SAP Business One: Gestão sólida e rigorosa do negócio

Com reconhecimento internacional na produção de temperos, foi com o intuito de promover, em cada lar, intensas viagens de sabores que a Casa Mendes Gonçalves expandiu o seu negócio até ao continente africano. Em Angola nasceu, em junho de 2015, a primeira fábrica que, desde então, tem proporcionado as mais deliciosas experiências gastronómicas aos africanos. Atualmente, sob a gestão do WEBcor Group, a Mendes Gonçalves Angola vê na parceria com a **SBSS Consulting** e o **SAP Business One** a solução ideal de agregação de informação, que alavanca a criação de valor de todo o negócio.

”

“Estamos satisfeitos com a performance do **SAP Business One**, que é uma ferramenta muito fácil de usar e bastante intuitiva.”

Tony El Koury

CFO, Mendes Gonçalves Angola

Esta página pode em breve ser preenchida com o **Caso de Sucesso** da sua empresa.

Contacte-nos!

T. +351 220 103 800

E. [info@sbssconsulting.pt](mailto:info@sbssconsulting.pt)

**SBSS** >  
/consulting



The image is a conceptual composition. In the foreground, a wooden chessboard is visible with several pieces: a white rook, a white king, and a black king. A hand is partially visible on the left, suggesting a player's move. Overlaid on the scene is a semi-transparent digital interface. This interface includes a line graph with several data points connected by thin lines, and a bar chart with four vertical bars of varying heights. The overall color palette is cool, with blues and greys, contrasting with the warm wood of the chess pieces. The text 'SBSS >' is prominently displayed in white on the left side, with '/consulting' underneath it in a smaller font.

SBSS >  
/consulting

# CASOS DE SUCESSO



## VILA NOVA DE GAIA | PORTO

Edif. Tower Plaza - Via Eng.º Edgar Cardoso nº 23 7ºE  
4400-676 Vila Nova de Gaia

**T. +351 220 103 800**

**E. [info@sbssconsulting.pt](mailto:info@sbssconsulting.pt)**

**[www.sbssconsulting.pt](http://www.sbssconsulting.pt)**